

>> Dossier d'informations Franchise flunch <<

Le Concept

Flunch, **leader sur le marché de la restauration libre service**, donne à chacun le pouvoir de se faire plaisir en toutes circonstances au travers d'une alimentation varié et équilibré.

Notre objectif : **Vous accompagnez dans un projet de vie.**

En devenant franchisé flunch, vous avez toutes **les cartes en main** pour réussir :
36 ans d'expertise, la force du réseau, un service de qualité.

Avec flunch vous intégrez un **concept fort** qui vous permet de travailler au plus près des besoins de la clientèle :

- Le libre service
- La consommation sur place ou la vente à emporter
- Les légumes à volonté
- Le chaud décalé

→ **Flunch propose La liberté**

Profil du candidat

Profession : Restaurateur, manager diplômé ou expérience démontrée.

Signe particulier : Chef d'entreprise

Doté d'une **expérience significative** dans le secteur commercial, vous êtes :

- **Entrepreneur**, vous dirigez la gestion **opérationnelle et financière** de votre restaurant.
- **Manager**, vous **animez votre équipe** et l'accompagnez dans son évolution
- **Commerçant**, vous mettez tout en œuvre pour la **satisfaction clients**.

Conditions d'accès au réseau :

- Droit d'entrée : 45 000 €
- Apport personnel : 110 à 140 K€
- Redevance de marque : 4 % du CA
- Redevance publicitaire : 2 % du CA HT
- Surface moyenne : 550 m²
- Investissement global (hors immobilier) : 550 à 700 K€
- Formation : 10 jours
- Les conditions d'un vrai partenariat, durée du contrat de franchise : 9 ans

Le parcours du franchisé

Etape 1 : Envoi du projet du franchisé_Envoi du projet du franchisé.

Etape 2 : Après étude de votre candidature : entretien individuel au siège et évaluation entrepreneurial.

Etape 3 : Décision mutuelle de poursuivre la collaboration.

Etape 4 : Explication du dossier d'implantation et validation de site.

Etape 5 : Présentation d'une étude de marché par le franchisé.

Etape 6 : Validation de votre candidature.

Etape 7 : Conception du plan type des bâtiments et de l'aménagement.

Etape 8 : Formation adapté au niveau de compétence du franchisé.

Etape 9 : Assistance à l'Ouverture du restaurant flunch.

Etape 10 : Mise à disposition d'une assistance opérationnelle, technique et marketing pendant la durée du contrat.